



## Бриф на разработку эскиза дизайна главной страницы сайта группы «Патриот».

| <b>1. Контактная информация</b>            |   |
|--|---|
| ФИО  | Арсеньева Екатерина Игоревна  |
| Должность                                  | Контент-менеджер проекта  |
| Телефон                                    |   |
| E-mail                                     | arsenyevaei@uralprombank.ru   |
| <b>2. О группе «Патриот» и их продукте</b> |   |
| Образование компании, краткая история      | Компания создана в 2003г. В декабре 2023г. отпраздновала 20-летний юбилей. Сперва был открыт производственно-торговый комплекс «Патриот» по адресу г. Челябинск, Комсомольский пр., 111. Затем был добавлен формат заведений – столовая/кулинария, и началось тиражирование проекта по г. Челябинску. Сегодня бренд «Патриот» - это более 25 заведений по всей России. Основной регион присутствия – Челябинская область.   |
| Сфера деятельности компании                | «Патриот» - это франшиза. Объединяет: собственное производство продуктов питания, а также сеть заведений общественного питания формата «столовая-кулинария».  |
| Структура компании                         | Правообладатель бренда (франчайзер), сеть заведений. Каждое заведение работает на условиях франшизы «Патриот».  |
| Основные услуги и продукты компании        | Сеть развивается как франшиза с жесткими стандартами качества. Заведения «Патриот» давно стали знаковыми для г. Челябинска. Свежая и наивкуснейшая продукция сети привлекает покупателей всех возрастов и социальных статусов. Дети обожают наши сладости и выпечку. Менеджеры и средний класс ценят вкус и качество нашей еды. Предприниматели любят делать индивидуальные заказы.<br>Ценовой сегмент «Патриота» в силу нашего подхода к готовке – выше среднего. Но при открытии нового заведения «Патриот» пустеют залы прочих столовых и ресторанов, расположенных поблизости. Клиенты готовы |

заплатить за продукцию «Патриота» и переходят исключительно на питание у нас.



География реализации продукции и/или франшизы

Сеть представлена: 18-ю заведениями в Челябинской области, 3-мя заведениями в Москве и 4-мя в Екатеринбурге. Сеть постоянно развивается. Франшиза тиражируется на территории РФ и в ближнем зарубежье.

### **3. Цели создания сайта / мобильного приложения (далее – Продукт)**

1) Продукт должен консолидировать в вэбсе отстройку бренда сети «Патриот».

Стать хабовым порталом/приложением для всех клиентов и франчайзи. Стать центром продвижения бренда сети «Патриот» в том числе:

- в поисковых системах,
- в социальных сетях,
- в профессиональных сообществах (в т.ч. HR).

2) Продукт должен стать онлайн-каналом продаж продукции и услуг сети «Патриот»:

- продажа готовой продукции заведений сети «Патриот»,
- продажа франшизы сети «Патриот»,
- продажи корпоративного обслуживания и кейтеринга.

3) За 24 мес. после промышленного запуска Продукт должен давать:

- не менее 50% от объема off-line продаж в наземной сети «Патриот». (По количеству чеков и по общей сумме),
- не менее 5 заявок на франшизу в квартал.

4) Продукт должен стать инструментом «всё-в-одном»:

- витрина,
- информационные разделы,
- подбор персонала,
- обратная связь и обращения,
- справочная информация.

### **4. Задачи сайта / мобильного приложения**

|  |  |
|--|--|
| Создание мощного канала онлайн-продаж и доставки готовой продукции | Продукт за счет своего дизайна, эргономичной структуры, удобных и понятных интерфейсов должен легко восприниматься целевой аудиторией всех возрастов. Клиентам должно быть УДОБНО и ПОНЯТНО делать и оплачивать заказы в продукте. |
|--|--|

|                   |   |
|-------------------|---|
| Хаб для франчайзи | Предприниматели, покупая права на франшизу «Патриот», должны понимать, что они смогут без труда встроить онлайн-продажу и доставку в их бизнес-процессы. Сеть «Патриот» самостоятельно занимается продвижением своего портала/мобильного приложения, расширяет его функционал. Наш продукт должен интегрировать всех франчайзи в одну общую экосистему «Патриот», со своими стандартами качества, подходом к обслуживанию и единой системой |
|-------------------|---|

|   |   |
|---|---|
|   | лояльности.   |
|   |   |
|   |   |
| <b>5. Целевая аудитория сайта / мобильного приложения</b>                             |   |
| Доходы до средних и ниже среднего   | Молодежь и пенсионеры. У данной ниши ЦА интерес вызывают выпечка, сладости и кулинарные изделия «Патриот». В наших заведениях каждый пенсионер будет чувствовать себя комфортно, перекусив пирожком с кружечкой чая.  |
| Доходы от средних и выше среднего. ИТР  | Мужчины и женщины среднего возраста (35+). Менеджеры, инженерно-технический персонал. Они не гонятся за акциями, промо-кодами и пр. промоушены активностями бренда. Для них важно сочетание цена / качество и скорость обслуживания. Т.к. качество продукции «Патриот» на порядок выше конкурентов, то наши клиенты готовы платить и с пониманием относятся к нашему ценообразованию. В период с 12:00 до 14:00 в наших заведениях буквально «не куда упасть яблоку». Существует большой запрос от данной ЦА на доставку нашей продукции.   |
| Доходы от средних и выше среднего. Молодые родители                                   | Довольно большая группа покупателей приобретает нашу продукцию на вынос. Исключительно качественная и очень вкусная продукция нашего бренда становится отличной альтернативой домашней готовке, и существенным подспорьем для молодых семей с детьми.   |
| Доходы существенно выше среднего.<br>Предприниматели, высокооплачиваемые специалисты. | Мужчины и женщины в зрелом возрасте (45+). предприниматели, топ-менеджеры, представители высокооплачиваемых профессий: медицина, it, гос. служащие. Парковки каждого заведения «Патриот» в обеденный перерыв забиты дорогими автомобилями представителей данной группы ЦА. Данные клиенты зачастую выбирают конкретное из наших заведений и годами ходят только в него. Они проводят у нас свой обеденный перерыв, покупают в кулинарии перекус на полдник, и вечером заезжают за покупкой блюд на вынос для ужина дома, в выходные покупают продукцию на уик-энд: пикники, дача и т.п. |

|  |  |
|--|--|
| Потенциальные франчайзи                                    | Наши покупатели часто становятся нашими деловыми партнерами, открывают заведения «Патриот» по нашей франшизе. Данная группа ЦА должна видеть в нашем сайте / мобильном приложении готовый продукт, удобный и нетребовательный к тиражированию.   |
|  |  |
| <b>6. Конкуренты</b>                                       |  |
| Что нравится у конкурентов?                                | <p>При создании своего сайта / мобильного приложения мы положительно оцениваем опыт по развитию франшиз общепита: Додо пицца, Бургеркинг, Ростикс, Сели-сьели, Вилка ложка.</p> <p>Франшизе «Патриот» на текущий момент не хватает мощного сайта / мобильного приложения, чтобы консолидировать всех франчайзи, предоставить им единые правила игры. Централизованный и унифицированный подход указанных брендов позволяет им с минимальными издержками транслировать во всю сеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- единые стандарты качества,</li> <li>- единые стандарты продвижения и отстройки бренда,</li> <li>- единую рецептуру,</li> <li>- единую корпоративную культуру,</li> <li>- единую систему лояльности.</li> </ul> |
| Чем наш формат отличается от конкурентов?                  | <p>Если в вопросах централизованного подхода в Сети и в рамках мобильных приложений наш бренд проигрывает поименованным конкурентам, то в наземных точках обслуживания, в формате, в рецептуре и пр. франшиза «Патриот» однозначно их превосходит. Наша продукция понятнее аудитории, является образцовым здоровым питанием, ближе к этнокультурным традициям населения.</p> <p>Мы не планируем создавать у ЦА корпоративный культ «крутости» потребления нашей и только нашей продукции. Мы выступаем за формирование здоровых пищевых привычек нашей ЦА.</p>   |
| <b>7. Наши преимущества.Принципы работы сети «Патриот»</b> |  |
| Вкус   | Мы готовим так, как готовили наши мамы. Наши пирожки   |

|   |  |
|---|--|
|   | и салаты напоминают праздничный стол, накрытый любимой бабушкой. Знакомые с детства вкусы и проверенные временем рецепты.  |
| Качество  | Мы ориентируемся на современные стандарты производства и готовим только из натуральных ингредиентов.<br>Мы не добавляем в блюда усилители вкуса, химические присадки или искусственные порошковые заменители.  |
| Свежесть  | Мы пристально следим за сроками годности сырья и готовых блюд. Чтобы продукция не залёживалась на прилавке, мы готовим в таком объёме, чтобы не оставалось лишнего.  |
| Комфорт   | Ежедневно наши заведения посещают тысячи покупателей. Наши сотрудники делают всё возможное, чтобы минимизировать время ожидания заказа даже в час пик. В заведениях работает раздача, что так же ускоряет процесс покупки и обслуживания. Вместительные залы заведений оборудованы комфортными столиками.  |
| Профессионализм   | В нашей сети работает более 700 сотрудников. Мы очень ценим наших опытных, квалифицированных кондитеров, пекарей, поваров и технологов. Молодых и амбициозных новичков мы обучаем в соответствии с высокими стандартами нашего производства, чтобы они стали полноценной частью нашей команды.   |
|   |  |
| <b>8. Визуальные требования. Концепция</b>                        |  |
| ЦА максимально широка.<br><br>На кого мы ориентируемся в дизайне? | 3 слагаемых в подходе к дизайну, которые мы ожидаем:<br><br><ol style="list-style-type: none"> <li>Понятен и удобен среднему и старшему возрасту ЦА. У данной категории пользователей не должно возникнуть трудностей с пониманием структуры приложения / сайта.</li> <li>Нацелен на молодежь. Нашему бренду уже более 20 лет. Мы понимаем, что наши клиенты растут вместе с нами. Дизайн приложения / сайта должен понравиться молодежи.</li> <li>Имеет отсылки к стилистике советского арта. Агитационным плакатам о здоровом питании. Оформлению советских поваренных книг. Главное условие – это должна быть «легкая нотка», изюминка дизайна, но не кричащий эпатаж в стиле советской агитпродукции.</li> </ol> |

|                         |   |
|-------------------------|---|
|                         | 4. Подчеркивает этно-культурные черты «русской кухни» на стыке европейских и азиатских традиций.  |
| Используемые устройства | Свыше 80% посетителей текущего сайта «Патриот» используют для этого смартфоны. Предполагаем, что дизайн верстки сайта в мобильном представлении будет идентичен дизайну мобильного приложения. Вэб-версия сайта должна быть оптимизацией базового мобильного дизайна к горизонтальному расположению экрана и большему разрешению. |

## 9. Материалы

|                                 |   |
|---------------------------------|---|
| Лого в векторе                  | +   |
| Слоган                          | «Готовим как для себя»  |
| Фирменные цвета                 | CMYK/RGB (взять из лого)  |
| Фирменные шрифты                | Предложить хорошо читаемые шрифты.  |
| Фотоматериалы                   | (По каждому заведению предлагаем фото в одном формате: фасад с вывеской, фото внутри линии раздачи, фото внутри кулинарии; общее фото внутри) |
| Текущий сайт                    | <a href="https://patriot111.ru/">https://patriot111.ru/</a>   |
| Перечень заведений в Челябинске | <a href="https://patriot111.ru/about">https://patriot111.ru/about</a>   |