

## Воронка продаж

1. ЛИД

2. Квалификация (анкета)

3. Выявление потребности

4. Отправка КП

5. Обсуждение условий, борьба с возражениями

6. Подписание договора (может быть 3 варианта договора)

Договор по предоплате

7. Счет

8. Оплата

9. Отгрузка

Договор отсрочки

7. Получение оригиналов  
документов

8. Отгрузка

9. Получение оплаты

Договор реализации

7. Получение оригиналов  
документов

8. Отгрузка

9. Контроль остатков

10. Получение оплаты

Необходимо чтобы по данной воронке можно было строить отчеты в том числе по глубине воронки (времени затрачиваемому на каждый этап)

Также приветствуются дополнения по самой структуре воронки