Уловка №1

%username%, здравствуйте!

Спасибо, что подписались на мою полезную рассылку и я рад, что вы решили застраховать себя от уловок продавцов перед заказом корпусной мебели.

Сегодня я расскажу о самой часто встречаемой уловке, на которую попадаются такие же как и Вы покупатели мебели.

Уловка №1: Расчет цены онлайн или в салоне

Продавцы мебельных компаний знают, что стоимость мебели для многих покупателей играет немаловажную роль при выборе производителя. И я считаю это нормальным, когда бюджет строго ограничен и переплачивать за мебель нет никаких причин. Поэтому покупатели чаще всего рассматривает наиболее выгодное предложение по цене.

Учитывая это, мебельщики используют уловку, в которую попадают 87% покупателей.

Когда вы высылаете размеры в мебельную компанию, вам производят расчет онлайн или в салоне и озвучивают стоимость.

Сотрудник мебельной компании называет Вам заведомо низкую стоимость будущей мебели, чтобы получить ваше одобрение на выезд мастера-замерщика для осуществления замера и озвучивания точной цены.

Хотя на самом деле, назвать даже предварительную стоимость мебели особенно если это кухня, шкаф-купе или гардеробная, ориентируясь только на ваши размеры невозможно и этому есть множество причин. А продавцы просто коварно умалчивают об этом.

Не удивляйтесь, если после произведенных замеров вам назовут сумму, которая поставит вас в неловкое положение.

Мой совет: пригласите 2-3 специалистов разных мебельных компаний к себе для замера. Так Вы сразу получите реальную стоимость будущей мебели, без траты времени и денег на поездки по салонам и часовые переписки с консультантами в Интернете.

А также поймете, кто действительно хорошо разбирается в мебели и способен решить ваши задачи, а кто и вовсе не обладает достаточными знаниями, чтобы спроектировать практичную, удобную и безопасную мебель на долгие годы ежедневной эксплуатации.

%username%, скажите, пожалуйста, была ли полезна для вас эта статья и готовы ли вы завтра узнать об уловке №2, где я раскрою секрет обмана со скидками в 30-50%?